



Modernización del Landscape Analítico a la nube GCP con DWH Moderno

Industria: Real Estate

01 El reto

Las áreas de administración, finanzas y gestión de espacios de nuestro cliente, diariamente obtienen y generan datos manualmente (lo cual conlleva HHs) de distintas fuentes sistémicas (SAP ECC, SAP BW y Pentaho) y no sistémicas para generar indicadores y reportes que les permitan gestionar y analizar el negocio a nivel de Tarifas por cliente, Espacios en Vacancy y otros, que son entregados a distintas áreas comerciales y directorio para toma de decisiones estratégicas. Por lo anterior, se planteó la **construcción de un Data Lake corporativo denominado SmartBI** para suplir **insights clave a las áreas y de esta forma** eficientar HHs y reducir errores manuales.

02 La solución



- Se logró la **actualización diaria del Datalake del cliente** con la data comercial desde los sistemas fuente.
- Generación de **4 tipos de tableros de información** (ventas mensuales, diarias, vacancy y gestión de contratos), que permiten crear los principales indicadores comerciales de forma automática y a un clic.
- Se desarrollaron **más de 20 reglas de negocio en Datamarts**, generando dominios de datos por área.
- Se construyeron y pusieron en producción **33 reportes para gestión y análisis** de negocio de cada área.
- Se logró una **reducción del 35% en las horas hombre** dedicadas a la generación de reportes.

03 Impacto



35%

Reducción de esfuerzo



4

Datamarts utilizados regionalmente



+20

Reglas de Negocio automatizadas

04 Herramientas tecnológicas



Consultoría



Datos